Government of Canada Gouvernement du Canada

The Textiles Market in New Zealand

March 1997

(Également disponible en français sous le titre, Le marché des textiles en Nouvelle-Zélande)

Prepared by the
Team Canada Market Research Centre
and the
Canadian Trade Commissioner Service

© Department of Foreign Affairs and International Trade
(FaxLink no. 35607)

Canada

Report prepared by the Team Canada Market Research Centre
Market Support Division (TCM)
Department of Foreign Affairs and International Trade
125 Sussex Drive, Ottawa K1A 0G2
Fax: (613) 943-1103
E-mail: research.center@dfait-maeci.gc.ca

The Team Canada Market Research Centre produces a wide range of market reports by region and sector for Canadian exporters. These reports are available from:

- the FaxLink Domestic service (613-944-4500); and
- DFAIT's InfoExport Internet site (http://www.infoexport.gc.ca).

The Government of Canada has prepared this report based on primary and secondary sources of information. Readers should take note that the Government of Canada does not guarantee the accuracy of any of the information contained in this report, nor does it necessarily endorse the organizations listed herein. Readers should independently verify the accuracy and reliability of the information.

100-03184/

THE TEXTILES MARKET IN NEW ZEALAND

Team Canada Inc · Équipe Canada inc

MARKET OVERVIEW

Exporters to New Zealand operate in one of the most liberal, least regulated markets in the world. The progressive removal of import licensing and the reduction in tariffs have resulted in a significant increase in textile imports. With a population of 3.6 million, small- to medium-sized exporting companies are especially well suited to the New Zealand market.

The New Zealand textile manufacturing sector employs 7 500 people and covers a wide range of product groups:

- Woolen mills - manufacturers of carpets, handknitting, industrial spun wool and some synthetic yarns, woven wool fabric and woven blankets,
- Weavers of synthetic monofilament yarn (polypropylene and polethylene fabric for agriculture, horticulture, geotextile and packaging end uses),
- Sack and bag manufacturers,
- Knitting mills - knitted fabric of wool, cotton, synthetic for use in apparel and home furnishings,
- Narrow fabric manufacturers - slide fasteners, tapes, labels, webbings, elastics and braids,
- Twine and cordage manufacturers - twine, ropes for agricultural, industrial and specialized end uses such as yachting,
- Household textile manufacturers - bed and some table linens,
- Canvas goods manufacturers - tents, awnings, sunblinds, etc, and
- Other - e.g. felt floor coverings, wadding, nets, flags and banners.

Canadian exporters can expect to find many business opportunities emerging from the growing discretionary income of New Zealanders and their recent emphasis on

consumer choice. Major roadblocks to doing business in New Zealand are the stiff competition from similar products manufactured in Australia and the high transportation costs of getting products to New Zealand.

Table 1 Textiles Exports to New Zealand (C $000's)

	1992	1993	1994	Average Annual Growth (%)
Canada	6,119.0	5,808.0	6,971.0	15.26
World	442,414.0	476,865.0	583,882.0	6.99
United States	53,114.0	63,286.0	77,312.0	16.99

Source: United Nations. *Commodity Trade Statistics 1994*.

Canadian textile exports to New Zealand are small, amounting to C$7.0 million in 1994.**1993 Import Market Share:**

- Australia 16.5%
- United States 12.5%
- People's Republic of China 7.28%
- Japan 7.25%
- South Korea 6.02%
- Pakistan 5.94%
- United Kingdom 5.3%
- **Canada 1.17%**

For a Canadian exporter it is important to acknowledge that there is a difference in seasons between the Northern and Southern hemispheres. Winter in Canada is summer in New Zealand. This has a significant impact on apparel fabric purchasing, so considerable help and understanding from both exporter and importer is needed.

PRIVATE SECTOR CUSTOMERS AND CHANNELS OF DISTRIBUTION

Distribution channels

The preference for buying direct from manufacturers is well established in New Zealand. For Canadian exporters, the principal import channels are sales agents, importer-distributors and direct sales to users. A number of large retailers buy through purchasing offices in the United States and other countries.

A number of companies with nationwide networks of offices perform, in addition to trading activities, a broad range of functions such as transportation, packaging, manufacturing and distribution at both the wholesale and retail levels. These firms are usually excellent representatives for new products seeking market penetration, although they usually import products to complement existing lines.

PUBLIC SECTOR CUSTOMERS

New Zealand has effectively removed all barriers to foreign companies bidding and winning procurement contracts. For example, the Closer Economic Relations Agreement (CER) with Australia allows Australian goods to be considered equal to New Zealand goods. This factor may come into consideration when all bids are equal and the tenderer requires local content to finalize the purchase decision. While there are no local content requirements, the New Zealand government has encouraged its procurement officers to buy New Zealand products when all other factors are equal, including price.

MARKET ACCESS CONSIDERATIONS

Import regulations

Economic restructuring has transformed New Zealand into one of the most open, market driven economies in the OECD and the Asia-Pacific region. The exchange of preferential tariffs gives Canada an important advantage over many other trading partners.

All import licensing restrictions have now been removed and tariffs for most primary textiles and textile products will be reduced to 5% by the year 2000. Tariffs on certain knitted and woven fabrics, narrow woven fabrics, woven blankets and rugs, twine and cordage, bed linen and curtains will be reduced from the current 20% duty to a 10% tariff by 2000.

With few exceptions, goods imported into New Zealand are subject to a Goods and Services Tax (GST), currently set at 12.5%. This tax is payable on the sum of the Customs Value of the goods, plus any Customs duty payable therein, plus freight and insurance costs incurred in transporting the goods to New Zealand.

PROMOTIONAL VENUES

Table 2. Trade Shows

Event/Venue	Organizer
FABRIC ASIA	Reed Tradex Co. Ltd. 16th Floor, B.B. Building, 54 Asoke Road Sukhumvit 21 Bangkok, Thailand 1011 Telephone: (66) 2-260-7103-8 Facsimile: (66) 2-260-7109
INTERSTOFF ASIA SPRING Hong Kong International Trademart	Messe Frankfurt (Hong Kong) Ltd. 1808 Harbour Centre 25 Harbour Road Wanchai, Hong Kong Telephone: (852) 2802-7728 Facsimile: (852) 2511-3466
INTERSTOFF ASIA AUTUMN Hong Kong Convention & Exhibition Centre	Messe Frankfurt (Hong Kong) Ltd. 1808 Harbour Centre 25 Harbour Road Wanchai, Hong Kong Telephone: (852) 2802-7728 Facsimile: (852) 2511-3466
INTERYARN Hong Kong International Trademart	Messe Frankfurt (Hong Kong) Ltd. 1808 Harbour Centre 25 Harbour Road Wanchai, Hong Kong Telephone: (852) 2802-7728

Publications

A trade publication is available from Profile Publishing Ltd. listing New Zealand's textile and apparel manufacturers. For more information contact:

New Zealand Export Yearbook
c/o Profile Publishing Ltd.
Level 1, 19 Hargreaves Street
College Hill, Auckland
P.O. Box 5544, Wellesley Street
Auckland, New Zealand
Telephone: (64-4) 9-358-5455
Facsimile: (64-4) 9-358-5462

Apparel Industry News
P.O. Box 56-071
123B Dominion Road, Mount Eden
Auckland, New Zealand
Telephone: (64-4) 9-631-5685
Facsimile: (64-4) 9-630-3706

KEY CONTACTS AND SUPPORT SERVICES

New Zealand Government Contacts

New Zealand High Commission
727, 99 Bank Street
Ottawa, ON K1P 6G3
Telephone: (613) 238-5991

Customs Department (Auckland)
50 Anzac Avenue
Auckland, New Zealand
Telephone: (64-4) 9-377-3520
Facsimile: (64-4) 9-309-2978

Customs Department (Wellington)
P.O. Box 5347
Wellington, New Zealand
Telephone: (64-4) 473-6099
Facsimile: (64-4) 473-7370

Department of External Relations and Trade
40 The Terrace
Private Bag
Wellington, New Zealand
Telephone: (64-4) 4-472-8877
Facsimile: (64-4) 4-472-9596

Importers/Distributors

H. W. Airey & Company Limited
15 Sale Street
Auckland, New Zealand
Telephone: (64-4) 9-303-2239

Barker Textiles Limited
P.O. Box 37-212 (Parnell)
Kenwyn Street, Parnell
Auckland, New Zealand
Telephone: (64-4) 9-379-6669
Facsimile: (64-4) 9-379-640

Industrial Textiles Limited
P.O. Box 71-144 (Rosebank)
62 Patiki Road, Avondale
Auckland, 1230 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-828-3188
Facsimile: (64-4) 9-828-1022

James Dunlop & Company Limited
P.O. Box 9576
Duncora House
6-10 Akiperd Street, Mount Eden
Auckland, 1031 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-309-5688
Facsimile: (64-4) 9-303-0502

Farmers Trading Company Limited
Private Bag 92-906 (Onehunga)
270 Neilson Street, Onehunga

Textile Associates Limited

Ken Bimler Limited
P.O. Box 15-113
10 Helanca Avenue, Wainoni
Christchurch, New Zealand
Telephone: (64-4) 3-389-4700
Facsimile: (64-4) 3-389-5302

Chemby Vinyl Limited
P.O. Box 12-741 (Penrose)
385 Neilson Street, Te Papapa
Auckland, 1135 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-636-6013
Facsimile: (64-4) 9-636-7043

Auckland, 1132 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-634-5153
Facsimile: (64-4) 9-634-7202

James McCourtie Textiles Limited
P.O. Box 1005
3rd Floor, Textile Centre
Cnr. St. Georges Bay Road & Kerwyn Street
Auckland, 1015 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-379-7902
Facsimile: (64-4) 9-307-0588

Levana Textiles Limited
P.O. Box 41
14-20 Totara Street
Levin, New Zealand
Telephone: (64-4) 6-368-9259
Facsimile: (64-4) 6-368-2405
P.O. Box 9606 (Newmarket)

Unit 4, 4/476 Mount Eden Road, Mount Eden
Auckland, 1031 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-623-4323
Facsimile: (64-4) 9-623-4325

Textile Resources Limited
P.O. Box 6677
2 Sheehan Street, Ponsenby
Auckland, New Zealand
Telephone: (64-4) 9-376-2877
Facsimile: (64-4) 9-376-2379

Walker Textiles Limited
P.O. Box 12-542 (Penrose)
666 Great South Road, Penrose
Auckland, 1135 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-526-0310
Facsimile: (64-4) 9-526-0301

B. J. Reid New Zealand Limited
P.O. Box 100-116 (N.S.M.C.)
127 Target Road, Glenfield
Auckland, 1330 New Zealand
Telephone: (64-4) 9-444-3802
Facsimile: (64-4) 9-444-3306

B. L. Stringer & Company Limited
P.O. Box 7255
8 Caton Street
Christchurch, New Zealand
Telephone: (64-4) 3-379-7126
Facsimile: (64-4) 3-379-7126

Canadian Government Contacts

Canadian Consulate in Auckland
Commercial Office
Street address:
9th Floor, Jetset Centre
44-48 Emily Place
Auckland 1, New Zealand

Mailing address:
P.O. Box 6186
Wellesley St. Post Office
Auckland, New Zealand
Telephone: (64-4) 9-309-3690
Facsimile: (64-4) 9-307-3111

Korea and Oceania Division (PKE)
Department of Foreign Affairs and International Trade
125 Sussex Drive, Ottawa, Ontario K1A 0G2
Telephone: (613) 995-1183
Facsimile: (613) 996-4309

Export Development Corporation
151 O'Connor Street
Ottawa, Ontario K2P 2L8
Telephone: (613) 598-2500

Market Intelligence Division (TBS)
Department of Foreign Affairs and International Trade
125 Sussex Drive, Ottawa, Ontario K1A 0G2
Telephone: (613) 996-3535
Facsimile: (613) 943-8820

Industry Canada
Textiles Division
235 Queen Street
Ottawa, Ontario K1A 0H5
Telephone: (613) 954-2883
Facsimile: (613) 954-3107

READER EVALUATION

Please help the Team Canada Market Research Centre to produce market reports which meet your information needs by completing this evaluation form and returning it by fax (613) 943-1103. Thank you for your valuable input.

1. How did you obtain a copy of this market report?

G InfoCentre FaxLink system
G InfoCentre help line
G Local government office
G Government Internet site
G Other: _____

2. How would you describe this market report?

	Strongly agree	Agree	No opinion	Disagree	Strongly disagree
Useful	G	G	G	G	G
Complete	G	G	G	G	G
Well organized	G	G	G	G	G
Well written	G	G	G	G	G
Ideal length	G	G	G	G	G

3. In what form do you prefer to obtain these reports?

G Print
G Electronic

4. Based on the information in this report, what specific action(s) does your organization plan to take in this market? Check all that apply.

G Seek an agent/distributor
G Visit the market
G Do more research
G Other: _____
G Contact Canadian trade office abroad
G Participate in a trade show abroad
G Nothing

5. What other market reports would be of benefit to your organization? Please identify specific products and countries._____
_____
_____
_____

6. Which of the following categories best describes your organization? Check one only.

G Processor/manufacturer
G Trading house
G Export service provider
G Industry/trade association
G Government
G Student/academia
G Consultant
G Other: _____

7. What were your organization's total sales last year, in Canadian dollars?

G Less than $10 million
G More than $50 million
G $10 million to $50 million
G Not applicable

Additional comments/suggestions for improvement: _____
_____
_____
_____
_____

OPTIONAL — The name of your organization is: _____

Gouvernement du Canada
Government of Canada

Le marché des textiles en Nouvelle-Zélande

mars 1997

(Also available in English under the title, The Textiles Market in New Zealand)

Préparé par
le Centre des études de marché d'Équipe Canada
et
le Service canadien des délégués commerciaux

© Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international
(FaxLink nº. 35607)

Canada

Rapport préparé par le Centre des études de marché d'Équipe Canada
Direction de l'appui aux marchés (TCM)
Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international
125, promenade Sussex, Ottawa K1A 0G2
Télécopieur : (613) 943-1103
Courrier électronique : research.center@dfait-maeci.gc.ca

Le Centre des études de marché d'Équipe Canada produit une vaste gamme de rapports par région et par secteur à l'intention des exportateurs canadiens. Ces rapports sont disponibles sur:

— le FaxLink national (613-944-4500); et
— le site Internet InfoExport du MAECI (http://www.infoexport.gc.ca)

Le gouvernement du Canada a préparé le présent rapport en se fondant sur des sources d'information primaires et secondaires. Aussi ce dernier ne garantit-il aucunement l'exactitude des renseignements qu'il contient pas plus qu'il n'appuie les organisations dont le nom y figure. Il appartient donc aux lecteurs de vérifier l'exactitude et la fiabilité des renseignements contenus dans le présent rapport.

LE MARCHÉ DES TEXTILES EN NOUVELLE-ZÉLANDE

Équipe Canada inc • Team Canada Inc

APERÇU DU MARCHÉ

Les entreprises qui exportent en Nouvelle-Zélande évoluent sur l'un des marchés les plus ouverts et les moins réglementés au monde. L'élimination progressive des licences à l'exportation et la réduction des droits de douane se sont traduits par une augmentation considérable des importations de textiles. La Nouvelle-Zélande, qui a une population de 3,6 millions d'habitants, représente un marché qui convient particulièrement bien aux petits et moyens exportateurs.

Les manufacturiers de produits textiles de la Nouvelle-Zélande emploient 7 500 travailleurs et fabriquent une vaste gamme de produits.

- filatures de laine cardée - tapis, tricots main, laine filée industrielle et certains fils synthétiques, tissus de laisse tissée et couvertures tissées;
- tisseurs de fils monofilament synthétiques (tissus de polypropylène et de polyéthylène pour l'agriculture, l'horticulture, les géotextiles et l'emballage);
- fabricants de sacs,
- usines de tricot - tricots de laine, de coton et de fils synthétiques servant à la confection de vêtements et d'articles de maison;
- rubaniers - fermetures à glissière, rubans, étiquettes, sangles, élastiques et galons;
- ficeliers et cordiers - ficelle, corde pour usages agricoles et industriels et utilisation finale spécialisée, comme la voile;
- fabricants de textiles domestiques - draps de lit et certains linges de table
- toiliers - tentes, auvents, stores, etc.;
- autres produits - p. ex., revêtements de sol en feutre, ouatine, filets, drapeaux et banderoles.

L'augmentation du revenu discrétionnaire des Néo-Zélandais et l'accent que l'on met depuis peu sur le choix du consommateur devraient créer de nombreux débouchés pour les exportateurs canadiens. La vive concurrence des produits similaires fabriqués en Australie et les frais de transport élevés sont des obstacles majeurs au commerce avec la Nouvelle-Zélande.

Peu importantes, les exportations canadiennes de textiles en Nouvelle-Zélande se sont chiffrées à 7 millions de dollars canadiens en 1994.

Tableau 1. Exportations de textiles en (en milliers de $C)

			Croissance	annuelle
	moyenne (%)	1992	1993	1994
CANADA	6 119,0	5 808,0	6 971,0	-15,26
LE MONDE	442 414,0	476 865,0	583 882,0	6,99
LES ÉTATS-UNIS	53 114,0	63 286,0	77 312,0	16,99

Source : Nations Unies, *Commodity Trade Statistics, 1994*.

Part du marché des importations de 1993 :

- Australie 16,50 %
- États-Unis 12,50 %
- République populaire de Chine 7,28 %
- Japon 7,25 %
- Corée du Sud 6,02 %
- Pakistan 5,94 %
- Royaume-Uni 5,30 %
- **Canada 1,17 %**

L'exportateur canadien doit savoir que les saisons sont inversées dans l'hémisphère nord et l'hémisphère sud. Alors que c'est l'hiver au Canada, la Nouvelle-Zélande est en plein été. Cette différence a d'importantes répercussions sur les achats de tissus servant à la fabrication de vêtements; c'est pourquoi l'exportateur et l'importateur doivent collaborer et faire preuve d'une grande compréhension.

CLIENTS DU SECTEUR PRIVÉ ET CIRCUITS DE DISTRIBUTION

Circuits de distribution

Le consommateur néo-zélandais a l'habitude d'acheter directement du fabricant. Pour l'exportateur canadien, les principaux canaux d'importation sont les représentants de commerce, les importateurs-distributeurs et les ventes aux utilisateurs. Un certain nombre de grands détaillants font leurs achats par l'intermédiaire de bureaux aux États-Unis et ailleurs.

En plus de leurs activités commerciales, un certain nombre d'entreprises possédant un réseau national de bureaux effectuent aussi le transport, l'emballage, la fabrication et la distribution, dans le gros et au détail. Ces entreprises sont d'excellents représentants pour les exportateurs qui cherchent à augmenter les ventes de nouveaux produits, bien qu'elles importent habituellement des produits complémentaires pour leurs gammes.

CLIENTS DU SECTEUR PUBLIC

La Nouvelle-Zélande a effectivement levé tous les obstacles pour les entreprises désireuses de soumissionner et de décrocher des marchés publics. Par exemple, à la suite de l'Accord sur le rapprochement économique *(Closer Economic Relations Agreement)* avec l'Australie, les produits australiens et néo-zélandais sont traités sur un pied d'égalité. Ce facteur peut entrer en ligne de compte lorsque toutes les soumissions sont égales et que la décision finale repose sur la teneur locale. Bien qu'il n'y ait pas d'exigences concernant la teneur locale, l'administration néo-zélandaise encourage ses agents des achats à se procurer des produits néo-zélandais, tous les facteurs étant égaux par ailleurs, y compris le prix.

FACTEURS À CONSIDÉRER POUR ACCÉDER AU MARCHÉ

Règlements en matière d'importation

La restructuration économique a transformé la Nouvelle-Zélande, qui est maintenant l'un des pays à économie de marché les plus ouverts de l'OCDE et de la région de l'Asie-Pacifique. Les tarifs préférentiels réciproques confèrent au Canada un avantage

marqué par rapport à de nombreux autres partenaires commerciaux.

Toutes les restrictions concernant les licences d'importation sont maintenant levées, et les droits de douane pour la plupart des textiles de base et des produits textiles seront réduits, passant à 5 % d'ici l'an 2000. Les droits de douane sur certains tricots et tissus tissés, rubans tissés, ficelles et cordes, draps de lits et rideaux seront réduits, passant de 20 % à l'heure actuelle à 10 % d'ici l'an 2000.

À peu d'exceptions près, les produits importés en Nouvelle-Zélande sont frappés d'une taxe sur les produits et les services (TPS), actuellement de 12,5 %. Cette taxe est calculée sur la somme de la valeur douanière, ajoutée des droits de douane exigibles, des frais de transport et d'assurance engagés pour expédier les marchandises en Nouvelle-Zélande.

ACTIVITÉS PROMOTIONNELLES

Tableau 2. Foires commerciales

Événement/Lieu	Organisateur
FABRIC ASIA	Reed-Tradex Co. Ltd. 16th Floor, B.B. Building, 54 Asoke Road Sukhumvit 21 Bangkok, Thaïlande 10110 Téléphone : (66) 2-260-7103-8 Télécopieur : (66) 2-260-7109
INTERSTOFF ASIA SPRING Hong Kong International Trademart	Messe Frankfurt (Hong Kong) Ltd. 1808 Harbour Centre 25 Harbour Road Wanchai, Hong Kong Téléphone : (852) 2802-7728 Télécopieur : (852) 2511-3466
INTERSTOFF ASIA AUTUMN Hong Kong Convention & Exhibition Centre	Messe Frankfurt (Hong Kong) Ltd. 1808 Harbour Centre 25 Harbour Road Wanchai, Hong Kong Téléphone : (852) 2802-7728 Télécopieur : (852) 2511-3466
INTERTEXTILE ARN Hong Kong International Trademar	Messe Frankfurt (Hong Kong) Ltd. 1808 Harbour Centret 25 Harbour Road Wanchai, Hong Kong Téléphone : (852) 2802-7728 Télécopieur : (852) 2511-3466

Publications

Profile Publishing Limited, éditeur de publications spécialisées, publie une liste de fabricants de textiles et de vêtements néo-zélandais. Pour de plus amples renseignements, consulter les publications suivantes.

New Zealand Export Yearbook
c/o Profile Publishing Ltd.
Level 1, 19 Hargreaves Street
College Hill, Auckland
P.O. Box 5544, Wellesley Street
Auckland, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-358-5455
Télécopieur : (64-4) 9-358-5462

Apparel Industry News
P.O. Box 56-071
123B Dominion Road, Mount Eden
Auckland, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-631-5685
Télécopieur : (64-4) 9-630-3706

PRINCIPAUX CONTACTS ET SERVICES DE SOUTIEN

Contacts du gouvernement néo-zélandais

Haut commissariat de la Nouvelle-Zélande
727, 99 rue Bank
Ottawa (Ontario) K1P 6G3
Téléphone : (613) 238-5991

Customs Department (Auckland)
(Service des douanes)
50 Anzac Avenue
Auckland, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-377-3520
Télécopieur : (64-4) 9-309-2978

Customs Department (Wellington)
(Service des douanes)
P.O. Box 5347
Wellington, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 473-6099
Télécopieur : (64-4) 473-7370

Department of External Relations and Trade
(Service des relations et du commerce extérieurs)
40 The Terrace
Private Bag
Wellington, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 4-472-8877
Télécopieur : (64-4) 4-472-9596

Importateurs-distributeurs

H. W. Airey & Company Limited
15 Sale Street
Auckland, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-303-2239

Barker Textiles Limited
P.O. Box 37-212 (Parnell)
Kenwyn Street, Parnell
Auckland, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-379-6669
Télécopieur : (64-4) 9-379-6401

Ken Bimler Limited
P.O. Box 15-113
10 Helanca Avenue, Wainoni
Christchurch, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 3-389-4700
Télécopieur : (64-4) 3-389-5302

Chemby Vinyl Limited
P.O. Box 12-741 (Penrose)
385 Neilson Street, Te Papapa
Auckland, 1135 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-636-6013
Télécopieur : (64-4) 9-636-7043

Industrial Textiles Limited
P.O. Box 71-144 (Rosebank)
62 Patiki Road, Avondale
Auckland, 1230 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-828-3188
Télécopieur : (64-4) 9-828-1022

James Dunlop & Company Limited
P.O. Box 9576
Duncora House
6-10 Akiperd Street, Mount Eden
Auckland, 1031 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-309-5688
Télécopieur : (64-4) 9-303-0502

Farmers Trading Company Limited
Private Bag 92-906 (Onehunga)
270 Neilson Street, Onehunga
Auckland, 1132 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-634-5153
Télécopieur : (64-4) 9-634-7202

James McCourtie Textiles Limited
P.O. Box 1005
3rd Floor, Textile Centre
Cnr. St. Georges Bay Road & Kerwyn Street
Auckland, 1015 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-379-7902
Télécopieur : (64-4) 9-307-0588

Levana Textiles Limited
P.O. Box 41
14-20 Totara Street
Levin, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 6-368-9259
Télécopieur : (64-4) 6-368-2405

B. J. Reid Nouvelle-Zélande Limited
P.O. Box 100-116 (N.S.M.C.)
127 Target Road, Glenfield
Auckland, 1330 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-444-3802
Télécopieur : (64-4) 9-444-3306

B. L. Stringer & Company Limited
P.O. Box 7255
8 Caton Street
Christchurch, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 3-379-7126
Télécopieur : (64-4) 3-379-7126

Textile Associates Limited
P.O. Box 9606 (Newmarket)
Unit 4, 4/476 Mount Eden Road, Mount Eden
Auckland, 1031 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-623-4323
Télécopieur : (64-4) 9-623-4325

Textile Resources Limited
P.O. Box 6677
2 Sheehan Street, Ponsenby
Auckland, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-376-2877
Télécopieur : (64-4) 9-376-2379

Walker Textiles Limited
P.O. Box 12-542 (Penrose)
666 Great South Road, Penrose
Auckland, 1135 Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-526-0310
Télécopieur : (64-4) 9-526-0301

Contacts du gouvernement canadien

Consulat du Canada à Auckland
Commercial Office
Adresse de voirie :
9th Floor, Jetset Centre
44-48 Emily Place
Auckland 1, Nouvelle-Zélande

Adresse postale :
P.O. Box 6186
Wellesley St. Post Office
Auckland, Nouvelle-Zélande
Téléphone : (64-4) 9-309-3690
Télécopieur : (64-4) 9-307-3111

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international
Direction des renseignements sur les marchés (TBS)
125, promenade Sussex
Ottawa K1A 0G2
Téléphone : (613) 996-3535
Télécopieur : (613) 943-8820

Société pour l'expansion des exportations
151, rue O'Connor
Ottawa (Ontario) K2P 2L8
Téléphone : (613) 598-2500

Industrie Canada
Division des textiles
235, rue Queen
Ottawa (Ontario) K1A 0H5
Téléphone : (613) 954-2883
Télécopieur : (613) 954-3107

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international
Direction générale de la Corée et de l'Océanie (PKE)
125, promenade Sussex
Ottawa K1A 0G2
Téléphone : (613) 995-1183
Télécopieur : (613) 996-4309

APPRÉCIATION DU LECTEUR

Veuillez aider le Centre des études de marché d'Équipe Canada à produire des rapports qui répondent à vos besoins en remplissant le formulaire d'évaluation ci-joint et en nous le retournant par télécopieur, au (613) 943-1103. Merci de votre précieuse collaboration.

1. Comment avez-vous obtenu un exemplaire de ce rapport de marché?

G FaxLink de l'InfoCentre
G Service de rens. de l'InfoCentre
G Bureau régional du gouvernement
G Site www du gouvernement
G Autre : _____

2. Comment décririez-vous le présent rapport de marché?

	Tout à fait d'accord	d'accord	Pas d'opinion	Pas d'accord	Pas du tout d'accord
Utile	G	G	G	G	G
Complet	G	G	G	G	G
Bien présenté	G	G	G	G	G
Bien rédigé	G	G	G	G	G
Longueur idéale	G	G	G	G	G

3. Sous quelle forme préférez-vous recevoir ces rapports?

G Imprimé
G Version électronique

4. En se fondant sur les renseignements contenus dans le présent rapport, quelles mesures particulières votre entreprise prévoit-elle de prendre en ce qui concerne ce marché? Cochez toutes les rubriques qui s'appliquent.

G Chercher un agent/distributeur
G Visiter le marché
G Faire plus de recherche
G Autre : _____
GContacter un bureau commercial du Canada à l'étranger
GParticiper à un salon commercial à l'étranger
GRien

5. Quels autres rapports de marché seraient utiles à votre entreprise? Veuillez énumérer les produits et les pays sur lesquels vous aimeriez qu'ils portent. _____
_____
_____

6. Laquelle des catégories suivantes décrit le mieux votre organisation? Cochez une case seulement.

G Fabrication/transformation
G Maison de commerce
G Fournisseur de services d'exportation
G Association industrielle/commerciale
G Organisme gouvernemental
G Étudiant/université
G Consultant
G Autre : _____

7. Quel était le chiffre d'affaires de votre organisation l'an dernier, en dollars canadiens?

G Moins de 10 millions
G Plus de 50 millions
G De 10 millions à 50 millions
G Sans objet

Autres commentaires/suggestions : _____
_____
_____
_____
_____

FACULTATIF — Nom de votre organisation : _____